

AZIENDA VITIVINICOLA CA' DEL COLLE

Quando i giovani coltivano innovazione e tradizione



1

Il territorio

Rispetto al territorio prevalentemente pianeggiante che caratterizza la maggior parte della provincia di Padova, l'area dei Colli Euganei si distacca nettamente. Si tratta, infatti, di un ambiente in cui si passa dalla pianura alla zona precollinare fino ad un dolce paesaggio di collina. Le differenze sono dovute all'alternarsi della natura dei suoli ma anche alla varietà delle colture che comprendono seminativi, prati, pascoli, oliveti e soprattutto vigneti. Nei Colli sono diffuse anche le aree boschive che presentano piante ad alto fusto, bosco ceduo, cespugli. Un altro elemento caratteristico del paesaggio dei Colli sono le antiche sistemazioni idrauliche. In passato, infatti, il canale Bisatto, il canale di Monselice e quello di Battaglia, assieme ad un tratto del fiume Bacchiglione, permettevano la circumnavigazione dei Colli mettendoli in comunicazione con la pianura circostante ed in particolare con Padova e Venezia.

I Colli Euganei sono terre vocate alla vite: il paesaggio è infatti un avvicinarsi di precise geometrie di vigneti, di borghi e castelli medioevali, di ville rinascimentali e dimore patrizie, di chiese, monasteri ed eremi benedettini e camaldolesi.



L'azienda

L'azienda vitivinicola "Ca' del Colle" di Mauro Facchin si trova a Vo euganeo in provincia di Padova, nel contesto paesaggistico del Parco dei Colli Euganei; nasce nel 2010 attraverso il finanziamento della Misura 112 "Insediamento giovani agricoltori - Pacchetto Giovani B (PGB)" del Programma di Sviluppo Rurale 2007/2013 della Regione del Veneto. Per accedere al regime di aiuti previsto, l'azienda ha presentato un progetto che oltre alla Misura 112, comprendeva le seguenti Misure: 121 "Ammodernamento delle aziende agricole" e Misura 111 Azione 3: "Formazione professionale".

Il titolare è laureato in Scienze e tecnologie agrarie, ha 35 anni ed è cresciuto come coadiuvante nell'azienda paterna. Con il sostegno del PSR, il giovane imprenditore ha potuto avviare la propria azienda acquistando circa 5,5 ha di terreno e, contemporaneamente, avviare l'impianto del vigneto, la costruzione della cantina e l'acquisto delle attrezzature enologiche.

I lavori aziendali sono direttamente svolti dal titolare, ma continua anche il rapporto di aiuto e collaborazione nelle attività con il padre e il fratello. Per i lavori di potatura e della raccolta dell'uva, invece, l'azienda fa ricorso a manodopera stagionale.

In azienda sono coltivati con metodi integrati vitigni internazionali (Cabernet e Pinot) ma anche vitigni locali (Moscato giallo, Fior d'Arancio, Glera), dai quali si ottengono uve che, trasferite in cantina insieme a quelle ottenute dall'azienda paterna, danno una produzione di circa 150 mila bottiglie di vino. Particolare attenzione, è posta ai canali di commercializzazione. Il vino prodotto e imbottigliato dall'azienda viene oggi venduto per il 40% sul mercato estero (Stati Uniti e Norvegia) e per il 60% sul mercato nazionale (locale attraverso un punto vendita diretto e nelle regioni del Nord Italia attraverso l'utilizzo di agenti di commercio).

Fortemente presente nel giovane imprenditore c'è la volontà di proseguire il lavoro cooperativo con i componenti dell'intero "gruppo familiare di origine" coniugando le tradizioni consolidate dalla componente adulta con la propensione all'innovazione della componente giovane.

L'azienda prima dei finanziamenti

Prima di insediarsi come titolare, il giovane imprenditore ha lavorato nell'azienda paterna: anch'essa ad indirizzo vitivinicolo. E qui, insieme al padre, che acquisisce le abilità pratiche del viticoltore.

Nel 2009, una storica ditta cementiera locale mette in vendita i terreni che da sempre la sua famiglia (il nonno e il padre) aveva coltivati. E' da questo momento che nasce l'idea - condivisa con la famiglia - di acquistare la superficie, avviare l'attività di imprenditore, utilizzando le opportunità finanziarie del PSR della Regione del Veneto.

Gli interventi realizzati con il PSR 2007-2013

Con il contributo del PSR della Regione del Veneto il giovane imprenditore ha potuto realizzare il progetto aziendale, utilizzando i fondi del "Pacchetto giovani-PGB". In particolare gli aiuti compresi nelle seguenti Misure:

- **Misura 112 "Insediamento giovani agricoltori"** con un premio pari a € 30.000,00
- **Misura 111 Azione 3 "Formazione professionale"** per un investimento di € 1.600,00
- **Misura 121 "Ammodernamento delle aziende agricole"** è stata ammessa a finanziamento la somma complessiva di € 545.000,00 di cui contributo pubblico pari a



€ 250.250,59,00.

Con i contributi ottenuti l'imprenditore ha proceduto a:

- Acquisto del terreno
- Costruzione della cantina, all'interno della quale è presente anche con una sala di degustazione vini
- Acquisto delle macchine enologiche per la vinificazione e l'imbottigliamento
- Interventi formativi riguardanti i temi "Sicurezza sul lavoro" e Marketing

L'azienda e la continuità con la tradizione familiare

L'azienda di Mauro Facchin rappresenta in qualche modo l'evoluzione della storia familiare e imprenditoriale dell'intera famiglia Facchin. Nel 1920, l'azienda era condotta dal nonno e dai fratelli del giovane imprenditore. Si presentava come una classica azienda dei primi decenni del '900: un piccolo allevamento di bestiame, e terreni a vigneto e seminativi. Nel 1970, il padre di Mauro insieme al fratello, avviano un processo di cambiamento, modificando l'azienda a indirizzo produttivo misto in azienda vitivinicola.

L'istituzione nel 1989 del Parco Regionale dei Colli Euganei e con essa le nuove norme urbanistiche e paesaggistiche, portano l'azienda a un ulteriore cambiamento: questa volta in termini di ammodernamento dei fabbricati e di sostenibilità ambientale.

Oggi l'azienda paterna coltiva circa 25 ettari di vigneto, produce, trasforma e imbottiglia il vino nella vecchia cantina.



I Fattori Dell'eccellenza Rurale

1. **Giovane imprenditore** che ha saputo coniugare tradizione e innovazione realizzando un progetto "in continuità ed integrazione" con quello di suo padre, chiudendo la filiera vitivinicola.
2. **Gli aspetti relazionali:** la volontà di lavorare e cooperare con i diversi componenti del "gruppo familiare" coniugando le tradizioni consolidate della componente adulta con la propensione all'innovazione della componente giovane;
3. **Forte propensione alla progettazione e alla ricerca:** mercati di sbocco, innovazioni tecnologiche e opportunità finanziarie.

Contributi PSR 2007/2013

Pacchetto giovani che ha previsto l'attivazione delle seguenti risorse:

Misura 112: € 30.000,00

Misura 121: € 250.250,59

Misura 111: € 1.600,00

Totale investimento: € 281.850,59

4

I Numeri dell'azienda

- Superficie aziendale: 5,5 ha
- Indirizzo produttivo: vitivinicolo
- Quantità di uva prodotta: 400 quintali
- Quantità bottiglie di vino: 150 mila unità/anno
- Processo produttivo: coltivazione, raccolta, trasformazione, imbottigliamento e commercializzazione
- Forza lavoro: l'imprenditore più due familiari con ricorso a manodopera stagionale nella fase di raccolta dell'uva

*a cura di Piergiovanni Rodina
i dati sono aggiornati a dicembre 2013*