



L'angolo delle proposte e delle questioni aperte CONCLUSIONI

Convegno:

***“Consulenza e supporto alle imprese
per affrontare la crisi: temi emergenti,
nuove funzioni e strumenti”***



La consulenza per la competitività e per la condizionalità



•Condizionalità:

- Consulenza per l'ottemperanza non è controllo ma andare oltre

Esigenza di emersione del fabbisogno (imprenditore) e analizzare il fabbisogno (tecnico) dei servizi per la condizionalità

- Adeguamento consulenza per condizionalità

•Competitività:

- Consulenza finanziaria – accesso al credito

- Commercializzazione e marketing

- Filiera corta

- Diversificazione

- Project management – costi e prezzi – BP – analisi bilancio

- Internazionalizzazione

- Formazione: dalla demarcazione alla integrazione



Il profilo professionale per il tecnico



•Professionalità:

- Aumento e Diversificazione dei profili: competitività e condizionalità
- Meno agronomico e + aziendalistico gestionale

•Ruolo:

- Facilitatore
- Animatore di comunità di rete

•Modalità erogazione servizi:

- Reti di esperti e aumento della capacità collaborativa



Monitoraggio e valutazione dei sistemi della consulenza



Monitoraggio

Temi della formazione (M)

Valutazione

Temi

- Contributo al cambiamento climatico
- Coerenza dei profili professionali dei tecnici
- Contributo all'integrazione della catena R-D-P

Metodi

- Partecipativa: sul e con il territorio e le imprese
- Indici per azienda agricola: interiorizzazione della conoscenza; innovazione (gestione organizzativa); capacità di vendita; costruzione di reti.



La consulenza per le nuove sfide



- **Gestione risorse idriche**
- **Valorizzazione specificità locali**
- **OGM: esigenza di informazioni circa i benefici e i rischi connessi alla loro diffusione**



Arrivederci al FORUM !!!
www.reterurale.it



GRAZIE PER L'ATTENZIONE

ascione@inea.it

cristiano@inea.it